

Programmi Intergovernativi
IMPORTAZIONE DEFINITIVA (IM)
Riepilogo per paesi
TAB. O2

PAGINA BIANCA

Area geografica	Paese	Numero di operazioni svolte	Stato di avanzamento annuale (Euro)
1	Francia	15	3.784.052,50
1	Germania	27	18.661.784,78
1	Regno Unito	14	2.634.645,53
1	Spagna (escluse XC XL)	7	1.381.180,32
2	Stati Uniti d'America	3	472.457,83
Totale complessivo			26.934.120,96

PAGINA BIANCA

Programmi Intergovernativi

REIMPORTAZIONE (RI)

Riepilogo per paesi

TAB. O2 - APPENDICE

PAGINA BIANCA

Area geografica	Paese	Numero di operazioni svolte	Stato di avanzamento annuale (Euro)
1	Francia	21	14.958.626,83
1	Germania	21	7.107.712,00
1	Italia	1	4.000.000,00
1	Regno Unito	29	1.063.015,87
1	Spagna (escluse XC XL)	7	231.844,33
2	Stati Uniti d'America	10	146.025,92
Totale complessivo			27.507.224,95

PAGINA BIANCA

Programmi Intergovernativi
TEMPORANEA IMPORTAZIONE (TI)
Riepilogo per paesi
TAB. P2

PAGINA BIANCA

Area geografica	Paese	Numero di operazioni svolte	Stato di avanzamento annuale (Euro)
1	Francia	217	29.130.811,56
1	Germania	380	46.180.741,00
1	Italia	1	695,74
1	Regno Unito	375	32.310.852,05
1	Spagna (escluse XC XL)	238	35.964.287,29
2	Canada	12	288.364,51
3	Cina	1	813,80
3	Giappone	1	4.233,00
3	Messico	1	9,05
Totale complessivo			143.880.808,00

PAGINA BIANCA



Presidenza del Consiglio dei Ministri
Ufficio del Consigliere Militare

RELAZIONE

**SULLE OPERAZIONI AUTORIZZATE E SVOLTE PER IL CONTROLLO DELL'ESPORTAZIONE,
IMPORTAZIONE E TRANSITO DEI MATERIALI DI ARMAMENTO NONCHÉ DELL'ESPORTAZIONE
E DEL TRANSITO DEI PRODOTTI AD ALTA TECNOLOGIA**

DOCUMENTO “F”

**COMMENTI POLITICA INDUSTRIALE
DEL MINISTERO DELLO SVILUPPO ECONOMICO**

PAGINA BIANCA

MINISTERO DELLO SVILUPPO ECONOMICO
RELAZIONE EX ART. 5, LEGGE 185/1990 – ANNO 2006
NOTE AGGIUNTIVE DELLA DIREZIONE GENERALE SVILUPPO PRODUTTIVO E LA
COMPETITIVITÀ

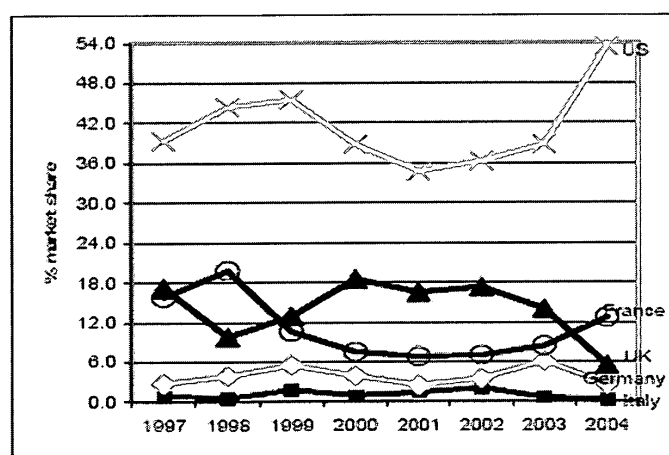
Un'analisi degli scambi internazionali riguardanti il settore dell'alta tecnologia funzionale alla sicurezza nazionale – con particolare riferimento ai Paesi dell'area tecnologicamente più avanzata e convenzionalmente identificabili quali quelli del G 8 – richiede talune, meditate, considerazioni preliminari dirette ad agevolare la "lettura" di questa tematica in un'ottica di riferimento globale.

QUADRO DI SINTESI DEL "WORLD DEFENCE TRADE"

Per il 2005 l'Istituto SIPRI (Stockholm International Peace Research Institute) www.sipri.org stima che la spesa complessiva nella difesa abbia raggiunto i 1100 miliardi di \$, con una crescita decennale del 34% dovuta essenzialmente all'incremento della spesa per la difesa degli USA (che costituisce circa la metà del totale mondiale), mentre emergono Cina e India secondo un trend commisurato alla loro sostenuta crescita economica.

In questo contesto, l'offerta industriale di prodotti e servizi militari da parte delle 100 principali imprese mondiali assomma a 270 milioni di \$, di cui il 40% di provenienza USA e il 30% da 36 Paesi europei, nel cui ambito Regno Unito e Francia rappresentano il 60% del valore delle forniture europee.

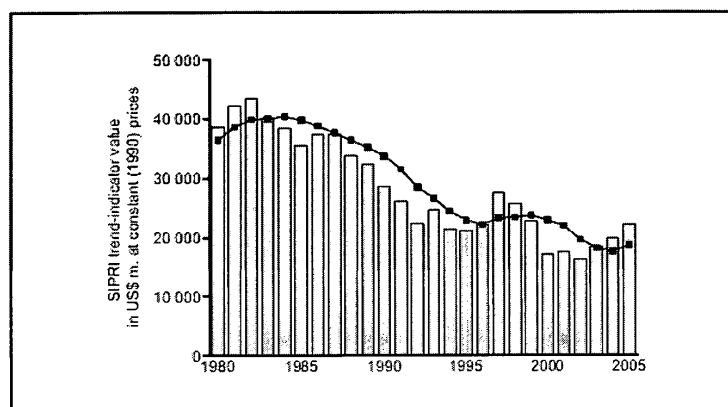
Dal lato dell'offerta, quindi, mentre gli **Stati Uniti d'America** confermano la leadership di mercato, si riafferma il ruolo della **Russia** (che ha ritrovato stabilità e benessere grazie alle esportazioni energetiche) e si consolida il peso dell'**Europa** che nell'ultimo quinquennio (2001-2005) è stato il terzo esportatore mondiale dopo Stati Uniti e Russia. Emerge il ruolo della **Cina** (destinata con l'India ad assumere un ruolo dominante nell'economia mondiale della prima metà di questo secolo). Come indicato nella successiva tabella, **l'Italia risulta mantenere un ruolo marginale, con una quota mondiale limitata all' 1-2%.**



Source: Company data, Morgan Stanley Research, The Military Balance

La quota di gran lunga prevalente dell'offerta (circa il 90%) risponde ad esigenze interne dei Paesi produttori, mentre le esportazioni (che costituiscono una leva strategica di primaria importanza per le politiche dei Paesi in possesso di capacità industriali tecnologicamente avanzate), sono stimate su un livello di 25 miliardi di \$ nel 2005, con *un andamento fluttuante ma in declino rispetto agli anni Ottanta*.

The trend in international transfers of major conventional weapons, 1980–2005



Sulle prospettive sembra prevalere l'incertezza. In ogni caso si ritiene di poter confermare una significativa domanda in USA (insieme al perpetuarsi delle difficoltà di accesso al suo mercato interno), nel Medio Oriente e nella vasta area dell'Asia del Sud e del Pacifico, la stagnazione dei budget difesa europei con la propensione a esportare all'interno dei Paesi NATO

Defence Spending Trends in Selected Markets

US\$ billion	2007e	2008e	2009e	2010e	2011e	CAGR (%)
Defence expenditure						
Saudi Arabia	24.2	39.7	43.3	46.5	49.9	20
India	15.9	21.7	24.4	26.6	29.1	16
Turkey	10.4	14.4	15.1	15.8	16.4	12
Libya	1.8	1.9	2.0	2.3	2.8	12
Romania	2.2	2.4	2.6	2.8	3.0	8
UAE	4.1	4.2	4.5	4.9	5.2	6
Malaysia	4.2	4.5	4.5	4.8	5.2	5
Algeria	5.7	5.1	5.6	6.1	6.6	4
Grecce	8.4	7.9	8.2	8.6	8.9	1
Aggregate	76.8	101.8	110.3	118.4	127.1	13
Procurement spend						
Saudi Arabia	5.1	9.9	10.8	11.6	12.5	25
India	6.0	9.1	8.5	9.3	10.2	14
Turkey	3.3	4.5	4.5	4.7	4.9	10
Libya	0.3	0.6	0.6	0.7	0.8	33
Romania	0.4	0.5	0.5	0.7	0.7	14
UAE	0.9	0.9	1.0	1.1	1.2	7
Malaysia	1.0	1.1	1.1	1.2	1.3	7
Algeria	1.4	1.3	1.4	1.5	1.7	4
Grecce	1.4	3.2	3.2	3.2	3.2	23
Aggregate	19.8	31.1	31.7	34.1	36.5	16

Source: DESO, Morgan Stanley Research; e = DESO estimates